

77 Tipps für dein erfolgreiches Tierhelfer-Business

WIE DU MIT DEINEM WISSEN
UND DEINEN ERFAHRUNGEN
DEIN EIGENES
TIERHELPER-ONLINEPROJEKT
STARTEST!



01

START

Bevor es losgeht, lass uns klären, worum es geht: Tierschutz, Business und vor allem um dich. Denn nur du machst es möglich!

02

DEIN MINDSET

(01 - 33)

Dein eigenes Tierhelfer-Business erfordert mehr als nur Business-Themen und Fachwissen. Erst mit deinem Mindset fällt die Entscheidung über deinen Erfolg.

03

DEIN BUSINESS-MINDSET

(34 - 50)

Als Online-Unternehmerin steht dir ein spannendes Leben bevor. Bereite dich mit deinem Business-Mindset auf die kommenden Aufgaben und Anforderungen vor.

04

DEIN TIERHELFER-BUSINESS (51 - 77)

Deine Leidenschaft zum Beruf zu machen kann zuerst überwältigend und verwirrend sein. Wenn du Schritt für Schritt vorgehst und deine Motivation stimmt, ist alles machbar!

05

DEINE CHANCE

Hier zeigt sich, ob du es ernst meinst mit deinem neuen Leben und dem Tierschutz. Ich mache dir ein Angebot, das du dir nicht entgehen lassen solltest.
UNBEDINGT BIS ZUM ENDE LESEN! :)

Deine Mission

Es war nie einfacher als im heutigen Zeitalter der Wissens-Industrie, deine Erfahrungen, Überzeugungen und Leidenschaft mit der Welt zu teilen .

In jedem Bereich gibt es Menschen, die von deinem Wissen lernen können und wollen und nur darauf warten, genau das zu finden, was du mitzuteilen hast.

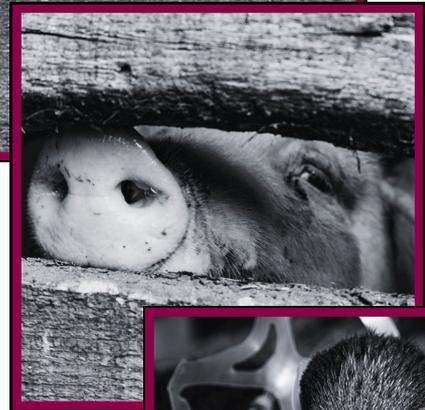
Ich möchte dich dazu animieren, ein Wissens-Business mit einem wertvollen Hintergrund für Mensch und Tier aufzubauen.

Etwas, was nicht nur deine zukünftigen Kunden und unsere Tiere, sondern auch dich glücklicher und zufriedener mit deinem Leben werden lässt - ganz egal, ob es in deinem individuellen Fall um das Wohlergehen unserer Haustiere, der Tiere in der Milch- und Fleisch-Industrie oder den allgemeinen Tier- und Naturschutz geht.

Weißt du etwas, wovon andere profitieren könnten?

Dann sag es -

im Namen unserer Tiere!



X *Sandra von
ProAnimalis*

Ein Überblick



Die meisten Internet-Unternehmer scheitern nicht an den technischen Voraussetzungen oder an der Business-Idee, sondern an ihrem Mindset.

Neben der Leidenschaft für dein Thema gehören auf dem Weg zum Erfolg deswegen private und berufliche Persönlichkeitsentwicklung und technische Business-Themen untrennbar zusammen.

Technische Skills kann man lernen - das Mindset aber muß man sich erarbeiten! Jeder einzelne Tipp in diesem kleinen E-Book hat das Potenzial ein ganzes Buch zu füllen und wird dich nicht nur beruflich, sondern auch privat ein großes Stück in die richtige Richtung bringen. Auch wenn du dich von soviel neuem Input leicht überfordert fühlst - wenn deine Leidenschaft nur groß genug ist, wird die Reise ein Kinderspiel!

*The idea that some
lives matter less is the
root of all that is
wrong with the world.*

*Die Vorstellung, dass
manche Leben
weniger wert sind, ist
die Wurzel allen
Übels auf der Welt.*

Dr. Paul Farmer

MINDSET



#01



KREIERE

DEIN

NEUES

LEBEN

Mache dir einen detaillierten Plan, wie dein zukünftiges Leben - dein Traumleben - aussehen soll.

- Willst du mehr Zeit mit deiner Familie verbringen, reisen, studieren, ein Haus bauen,?
- Wünschst du dir bei deiner Arbeit den Kundenkontakt oder lieber eine Vollautomatisierung?
- Arbeitest du lieber alleine oder im Team?
- Was willst du verdienen, um deine Träume wahr werden zu lassen (sei nicht bescheiden!)
- Wieviele Stunden willst du täglich arbeiten, für dich, für deine Familie und Freunde zur Verfügung haben ?
- u.s.w. ...

Nimm dir Zeit und kreierte dein Leben, ganz egal wie unrealistisch es sich gerade für dich anhört.

Fang an zu träumen und kreierte dein Traumleben!

MINDSET



#02

Du willst die Welt verändern?

Super!

Dann lass uns starten! :)

Würdest du dir wünschen einen großen Einfluß zu haben und vielen Menschen und Tieren zu helfen?

Ja?

Gut, das ist ein Anfang!

Für den Moment ist das alles, was du brauchst.

Werde dir bewußt, was du wirklich willst - ich meine WIRKLICH willst.

Dann mach dir bewußt, dass du die Möglichkeiten hast, es zu erreichen!

Vielleicht kramst du auch mal in deinen Kindheitsträumen und machst dir klar, was du auf dem langen Weg bis heute alles ad acta gelegt hast .

Mache dir eine Liste und *denke groß!*

DEFINIERE

DEIN

ZIEL

MINDSET



Du willst gut verdienen, wenig Arbeit investieren und viel Zeit mit deiner Familie, deinen Tieren, Reisen, Sport und Zeit für deine Gesundheit verbringen?

Dann überlege WARUM? Grabe ganz tief in deinem Inneren. Manchmal kommen Sachen zum Vorschein, die dir gar nicht bewußt waren.

Und schreibe es auf - unbedingt!

Was ist dein tiefster, emotionaler Antrieb? Deine Motivation? Dein Warum?

In "Mir-ist-alles-egal-Zeiten" und "klappt-sowieso-nicht-Phasen" ist diese emotionale Motivation dein Motor, der dich durchhalten lässt und dich letztendlich ans Ziel bringt.

Stelle dir dazu 7x die Warum-Frage.

Warum willst du ("..dieses Leben..") führen?

Schreibe die Antwort auf und stelle die Frage: "Warum.....?" Antworte mit: "Weil ich..."

Und so weiter. Bis du zum wahren Kern deiner Bedürfnisse vorgedrungen bist.

Das ist DEIN WARUM! Dein Antrieb. Deine Motivation.

#03

DEFINIERE

DEIN

WARUM

MINDSET



Wo stehst du gerade ? (Mache dir Notizen)

Persönlich

Bist du zufrieden mit dir, deinem Körper, deiner Gesundheit, deinem Status, deinem Freundeskreis, deinen Aktivitäten, deiner Freizeitgestaltung, deiner Wohnung, u.s.w.

Familiär

Bist du in einer respektvollen und liebevollen Beziehung? Gibt es Konflikte mit den Eltern, Kindern, Geschwister ? Bekommst du im Familienkreis die mentale Unterstützung, die du für dein persönliches Wachstum brauchst?

Beruflich

Hast du deinen Traumjob? Macht dein Job "Sinn"? Gehst du gerne zur Arbeit? Verdienst du genug Geld UND Respekt?

Finanziell

Hast du das Einkommen und die finanziellen Rücklagen und Freiheiten, die du dir wünschst? Wie sieht's mit einer unabhängigen Altersvorsorge aus?

#04

DEIN

IST-

ZUSTAND

MINDSET



Kenne deine Ängste ... und beherrsche sie!

Ängste - ein großes Thema und ein ebenso großer emotionaler Trigger, der den meisten von uns nicht bewußt ist. Leider. Denn diese Ängste beeinflussen unser Handeln und unsere Entscheidungen enorm!

So kann z.B. die Angst vor Veränderung, als auch die Angst vor der Selbstwerdung (nach Fritz Riemann), durchaus ein unbewusster Faktor sein, der einem langfristig den Erfolg verwehrt.

Außerdem besteht ein Zusammenhang zwischen unseren Ängsten, Fremdeinflüssen und unseren negativen Glaubenssätzen, die uns zuweilen mächtige Hindernisse auf dem Weg zum Erfolg in den Weg rollen können.

Nur die bewusste Auseinandersetzung mit diesen Hindernissen lässt dich die richtigen Entscheidungen treffen und langfristig erfolgreich sein.

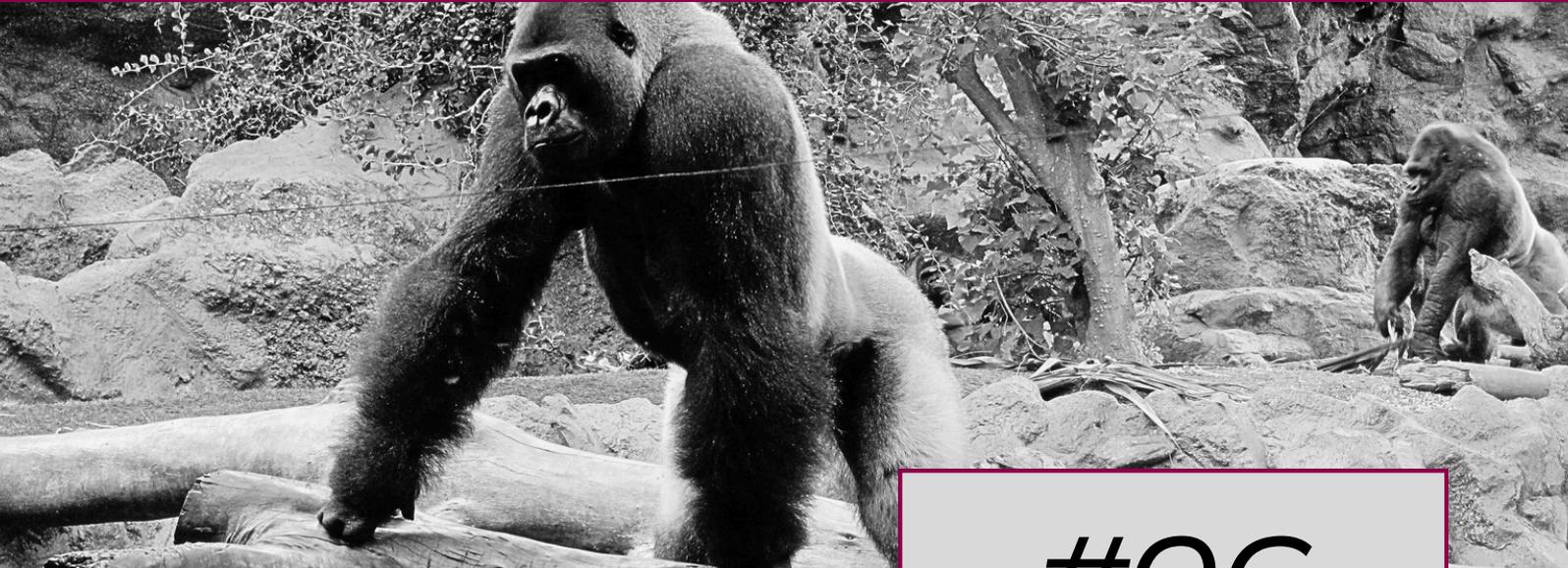
#05

KENNE

DEINE

ÄNGSTE

MINDSET



#06



VERGISS

BESCHEIDEN-

HEIT

Du willst dein Traumleben führen?
Dann vergiss die Bescheidenheit.
Vergiss soziale Konventionen.
Vergiss, was deine Eltern dir eingeprägt
haben und denke selbst nach, was du
eigentlich willst. Und zwar im ersten Schritt
ohne Rücksicht auf Partner, Familie,
Freunde.
Die Anpassung an deine persönlichen
Umstände darf und muß im zweiten Schritt
natürlich geschehen.
Aber sei zuerst einmal ehrlich zu dir selbst
und schraube deine Ansprüche hoch.
Wie sonst willst du jemals voran kommen
und große Ziele erreichen?

MINDSET



#07

DEFINIERE

DEINE

STÄRKEN

Was sind deine Talente und deine Fähigkeiten?

Glänzt du vielleicht im Umgang mit Menschen?

Schreibst du besonders gut und gerne?

Oder bist du eine besonders einfühlsame Pflegerin?

Eher der Lehrerinnen-Typ?

Und was sind deine Interessen und Erfahrungen?

Worüber weißt du alles?

Was hast du erlebt?

Wenn du dir nicht sicher bist, frag auch deine Freunde und Familie.

Sie werden dir sagen können, worüber du am liebsten stundenlang redest.

MINDSET



#08



BESCHREIBE

DEINEN

SOLL-

ZUSTAND

Wo willst du genau hin?

Wem willst du helfen?

Würdest du lieber alleine oder im Team arbeiten?

Was möchtest du mit deinen Fähigkeiten, deinen Ideen, deinem Wissen und deinen Erfahrungen für andere Menschen und/oder Tiere tun?

Auch wenn dir die Antworten auf diese Fragen noch schwer fallen - keine Sorge.

Diese Hindernisse und Blockaden gehören zur Mindset-Arbeit dazu. Wenn du lernst die richtigen Fragen zu stellen, kommen die Antworten fast von allein.

MINDSET



#09

DEFINIERE

DEINE

HINDERNISSE

Identifiziere deine Gegenspieler

Zeit

Bist du von morgens bis abends beschäftigt und findest kaum Zeit für dich selbst?

Finanzen

Geld ? Immer knapp! Reicht es manchmal vorne und hinten nicht? Und das mit den Rücklagen klappt auch nicht so, wie geplant?

Unterstützung

Würden dich deine Familie und Freunde für wahnsinnig halten, wenn du jetzt ein neues Projekt starten würdest?

Know-How

Und vor allem weißt du gar nicht, wo du anfangen solltest, um dein Leben und das deiner Lieben zu verbessern und in die richtige Richtung zu lenken?

Wer etwas will, findet Wege. Wer etwas nicht will, findet Gründe. (Willi Meurer)

MINDSET



#10

SETZE

DIR

“SMART“

ZIELE

S = SPEZIFISCH

Beschreibe deine Ziele bis ins kleinste Detail. Auch, wenn es dir jetzt noch unnötig erscheint, es ist sehr wichtig eine ganz konkrete Vorstellung zu haben.

M = MESSBAR

Stelle sicher, dass du weißt, wenn du dein Ziel erreicht hast. "Ich will viel Zeit haben und reich sein" ist nicht genug. Lege genaue Zahlen und Zeitangaben fest, die sich überprüfen lassen.

A = ATTRAKTIV

Passen deine Ziele zu dir und deinem Lebensstil? Lohnt es sich für dich, das Ziel zu erreichen? Was ist dir wirklich wichtig? Was hast du und was haben andere davon?

R = REALISTISCH

Sind deine Ziele tatsächlich in einer festgelegten Zeit erreichbar? Kannst du es körperlich und mental schaffen das Ziel zu erreichen ohne dich völlig zu überfordern?

T = TERMINIERT

Lege einen Termin für das Erreichen deines Ziels / Teilziels fest. Dadurch entsteht ein positiver Zeitdruck und eine selbstauferlegte Verpflichtung. Auch in stressigen Zeiten weißt du, zu diesem Termin hast du es geschafft - das steigert deine Motivation .

MINDSET



#11

Die Verbindung zu unserem Unterbewußtsein ist ein mächtiges Werkzeug .

Es lohnt sich auf jeden Fall für jeden von uns sich dieses Werkzeug zu Nutzen zu machen.

Glücklicherweise hat unser Unterbewußtsein nur das Beste für uns im Sinn.

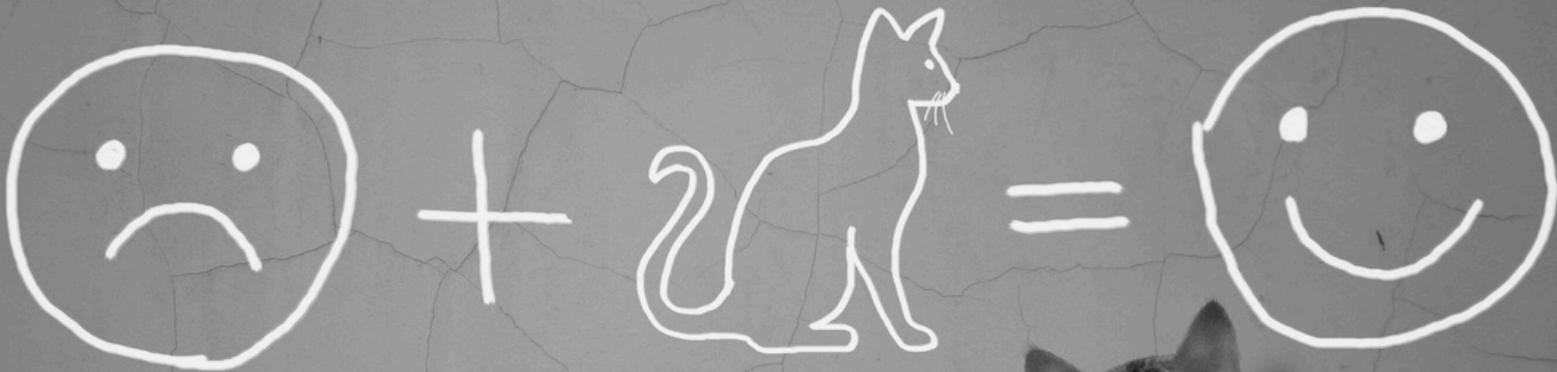
Um es mal ganz simple auszudrücken, müssen wir unser Unterbewusstsein nur mit unseren konkreten positiven Wünschen versorgen und es wird uns den besten Weg dorthin zeigen - wenn wir es nur lassen. Sozusagen auf Autopilot zum Ziel :)

Es lohnt sich also definitiv, sich ein bisschen in dieses Thema reinzudenken und sich näher zu informieren.

Die Effekte sind erstaunlich!

**NUTZE
DEIN
UNTER-
BEWUSSTSEIN**

MINDSET



Nutze für dein Vision Board am besten positive Bilder, die bei dir eine starke Emotion hervorrufen.

Wenn es bei dir z.B. um den Tierschutz geht, nutze nicht die Bilder, auf denen leidende Tiere zu sehen sind, sondern konzentriere dich auf den Hilfeprozess oder den "Nachher-Effekt".

Denn das leidende Tier ist nicht dein Ziel, sondern die Hilfe und die Rehabilitation - mach das deinem Unterbewusstsein klar!

Also positiv emotionale Bilder nutzen.

Hänge dein Vision Board an einen Platz, an dem du es regelmäßig siehst. Oder nutze es als Bildschirmhintergrund für deinen Laptop oder dein Handy.

Damit wirst du, und natürlich auch dein Unterbewusstsein, ständig mit deinen positiven Zielen konfrontiert. Das gibt Motivation und lässt dich deine Ziele noch schneller und effektiver erreichen.

#12

ERSTELLE

EIN

VISION-

BOARD

MINDSET



Erstelle dein persönliches Statement nach folgender Formel:

Ich bin und ich helfedamit

Als Beispiel:

Ich bin eine erfahrene, professionelle Hufpflegerin **und ich helfe** Pferdehaltern sich eigenständig und auf natürliche Weise um die Hufgesundheit ihrer Pferde zu kümmern, **damit** die Pferde in Zukunft barhuf laufen können, bzw. ihre Hufeisen so schnell wie möglich loswerden.

Ein anderes Beispiel:

Ich bin eine leidenschaftliche, vegane Köchin und ich helfe Menschen ihre aktuelle Ernährung auf die vegane Kostform umzustellen, damit sie in Zukunft komplett auf tierische Produkte verzichten und gesünder und besser zu leben können.

#13

FORMULIERE

DEIN

STATEMENT

MINDSET



#14

Versuche nicht deine Pläne und Ziele im Kopf zu sortieren. Das bringt nur Verwirrung und Unsicherheit.

Schreibe alles auf, überdenke es, korrigiere und passe deine Ziele auf deinem Weg immer wieder an.

Der Weg zum Erfolg ist ein Prozess,
ein Marathon,
KEIN Sprint!

**LEGE
DEINE PLÄNE
SCHRIFTLICH
FEST**

MINDSET



#15

Denke positiv -
dein Unterbewußtsein kennt kein Nein!

Kreisen deine Gedanken um Leiden,
Schulden, Armut, Krankheit, Versagen,
u.s.w.?

Dann kommt auch genau das bei deinem
Unterbewusstsein an.

Denke stattdessen an Helfen, Verdienen,
Wohlstand, Gesundheit, Erfolg, ...

Und denke immer daran:
Es gibt kein Scheitern - nur Chancen auf
Verbesserung !

**DENKE
POSITIV**

MINDSET



Mache dich mit Minimalismus vertraut. Minimalismus bedeutet nicht, einfach nur alles loszuwerden, was nicht niet- und nagelfest ist.

Es bedeutet das loszulassen, was keinen wirklichen Nutzen oder emotionalen Wert für dich hat.

Nimm dir die Zeit deine komplette Wohnung, dein Leben, deine Gedanken, deinen Computer oder dein Smartphone zu sortieren und zu minimalisieren - vom Kleiderschrank über alte Fotos und Notizbuch mit veralteten Ideen bis hin zu gespeicherten Schnappschüssen und Dokumenten auf deinen elektronischen Geräten!

Diese neu gewonnen Freiheit gibt dir die Möglichkeit, dich wieder aufs Wesentliche zu konzentrieren und deinen Fokus auszurichten.

#16

LESS

IS

MORE

MINDSET



#17

Betrachte die Menschen, mit denen du dich umgibst

...und sei dir bewußt, welchen Einfluss diese Menschen in deiner Umgebung auf dein Leben und deine Entscheidungen haben.

Ist dieser Einfluß nicht hilfreich, unterstützend, verständnisvoll oder fördernd beim Erreichen deiner persönlichen Ziele, breche den Kontakt ab oder reduziere ihn, wenn möglich, auf ein Minimum.

Ein Mensch, der dich, deine Wünsche und Ziele runterzieht, statt dich in deinem Wachstum zu unterstützen, hat grundsätzlich, weder in deinem privaten, noch in deinem beruflichen Leben etwas zu suchen.

PRÜFE
DEINE
GESELLSCHAFT

MINDSET



#18

Schaffe dir ein Netzwerk aus Gleichgesinnten.

Wir sind 8 Milliarden!
Und du hast die freie Wahl!

Umgebe dich mit Menschen,

- die dich unterstützen oder deine Unterstützung brauchen,
- ähnliche Ziele im Leben haben wie du,
- dich akzeptieren für das, was du bist
- dich nicht manipulieren oder ändern wollen,
- sich über deine Erfolge ernsthaft freuen und dich feiern,
- dir ernsthaft zuhören,
- u.S.W.

ERSCHAFFE

DIR

EIN

NETZWERK

MINDSET



#19

Netflix, Youtube, Facebook, Pinterest, Instagram, usw.

Und last but not least natürlich das allabendliche Fernsehprogramm...

Die sozialen Medien, als auch die Entertainment-Medien, sind natürlich aus unserer Gesellschaft gar nicht mehr weg zu denken und das ist auch O.K. so.

Aber...alle diese Medien haben ein nicht zu unterschätzendes Suchtpotenzial.

Deswegen solltest du dir nicht nur für deine Arbeitszeit, sondern genauso für deine Freizeit diesbezüglich einen Zeitrahmen setzen.

Oder besser noch die echten Zeitkiller komplett eliminieren.

VERMEIDE

DIE

ZEITKILLER

MINDSET



#20

Kennst du das Gefühl ununterbrochen gearbeitet zu haben und doch nichts erreicht zu haben?

Oder mit vollem Elan in ein neues Projekt eingestiegen zu sein, doch auf halbem Weg ist dir die Luft ausgegangen?

Mal wieder!?

Prokrastination und Perfektionismus sind zwei deiner größten Feinde auf dem Weg zum Erfolg, die du unbedingt im Auge halten solltest!

VERBANNE

PROKRAS-

TINATION

MINDSET



#21

Leichter gesagt als getan?

Ich weiß.

Aber es lohnt sich, der Sache mal intensiv auf den Grund zu gehen.

Bevor du deinen Stress reduzieren kannst, muß du zuerst die Ursachen entlarven.

Und soviel vorweg: Meistens liegen die Ursachen in uns selbst.

Mit einem offenen Blick auf deine Situation und einem individuellen Plan kannst du die Sache gezielt angehen und dir eine neue Perspektive auf die Dinge verschaffen.

ELIMINIERE
STRESS

MINDSET



#22

ERKENNE

DEINE VOLLE

VERANT-

WORTUNG AN

Kenne wir das nicht alle?

Der stressige Job. Die Kinder sind krank. Das Auto - auch mal wieder kaputt. Und dann noch das blöde Wetter. Ganz zu schweigen von den ständigen Rechnungen, die unentwegt ins Haus flattern. Und die Arbeitskollegen? Waren die nicht sowieso schon immer ein bisschen fragwürdig?

Gründe zu finden, warum wir keine Zeit, Lust, Motivation und Möglichkeiten haben unsere Ziele zu erreichen, liegt den meisten von uns sozusagen im Blut. Schade allerdings, dass uns all diese Gründe und Ausreden auch nicht leichter unsere Ziele erreichen lassen - ganz im Gegenteil.

Willst du etwas erreichen, privat oder beruflich spielt hier keine Rolle, mußt du bereit sein die volle Verantwortung für dein Handeln und deine Entscheidungen zu übernehmen!

Und zwar ohne Ausreden!

MINDSET



#23

Klatsch und Tratsch -

Gift für dein Mindset!

Vermeide also, dich an "giftigen" Gesprächen zu beteiligen und meide die Menschen, die nichts besseres zu tun haben, als sich ihren Kopf über Andere zu zerbrechen.

MEIDE

GOSSIP

MINDSET



#24

Ein weiteres Beispiel für negativen Einfluß auf dein Mindset sind Gefühle wie Neid und Eifersucht.

Diese Gefühle sind gleich doppelt schädlich, denn erstens halten sie ein ohnehin geschwächtes Selbstbewusstsein aufrecht und zweitens sind sie gesellschaftlich nicht akzeptiert.

Das heißt sie werden meist über sehr lange Zeit im Verborgenen gehalten und können durchaus auch körperlich krank machen.

Versuche also nicht jemand zu sein, der du nicht bist und mache lieber dein eigenes Ding!

VERBANNE

NEGATIVE

GEFÜHLE

MINDSET



#25

Ein glückliches Leben zu führen kann so einfach sein.

Helfen gibt uns das Gefühl wichtig zu sein.

Helfen steigert damit das Selbstwertgefühl.

Helfen zeigt uns, dass wir einen Einfluss haben.

Helfen macht uns gesünder, zufriedener und stressresistenter.

Helfen gibt uns die Gewissheit mit unserer so wertvollen Zeit etwas sinnvolles und nützliches anzufangen.

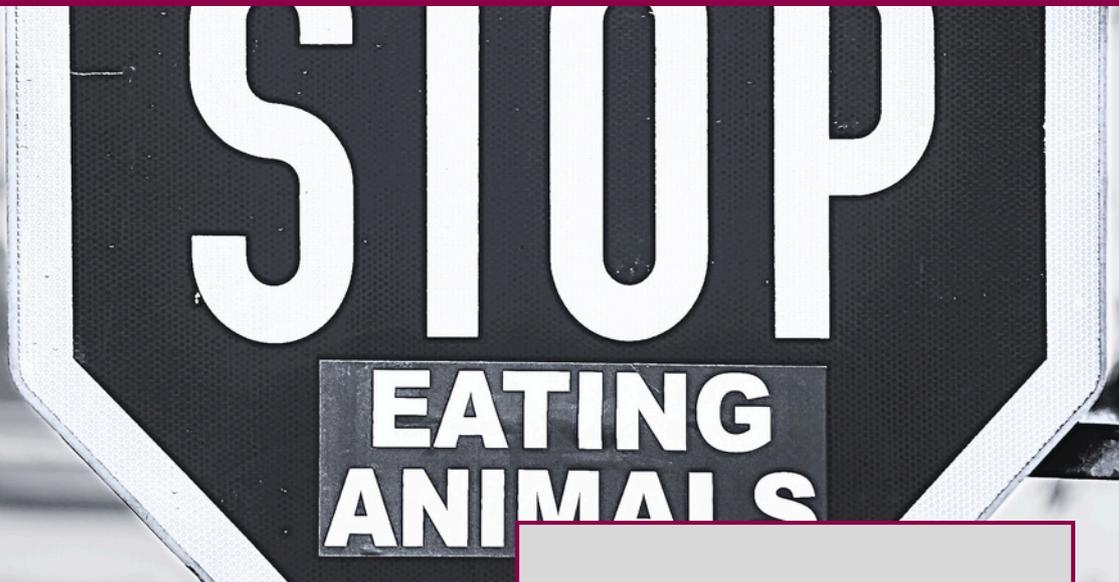
Und mal ganz abgesehen von dem kleinen hormonellen Wunderwerk, was beim Helfen in unserem Körper geschieht (Dopamin, Endorphin, Serotonin und Oxytocin sind unsere liebsten körpereigenen Helfer) ist helfen zu können einfach ein tolles und befriedigendes Gefühl!

HELFEN

MACHT

GLÜCKLICH

MINDSET



#26

Unsere Wertschätzung ist ein
machtvolles Tool für die eigenen
Zufriedenheit.

Respekt und Dankbarkeit zu empfangen
sind keine Privilegien sondern wollen
verdient werden.

Mach den ersten Schritt und gehe mit
gutem Beispiel voran.

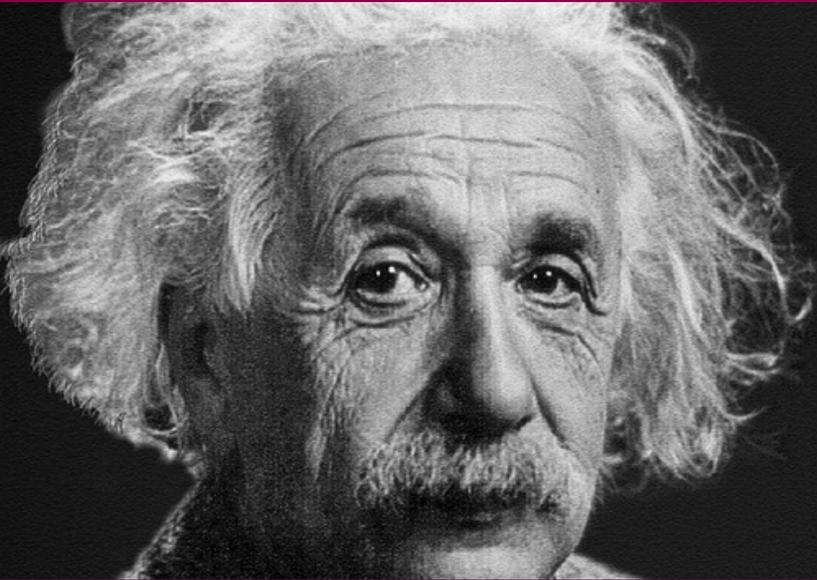
ÜBE

DICH

IN

RESPEKT

MINDSET



Keiner hat es je geschafft, es schöner zu formulieren als Albert Einstein:

*Die reinste Form
des Wahnsinns ist es,
alles beim alten zu belassen
und gleichzeitig zu hoffen,
dass sich etwas ändert.*

...und denk immer dran: Wenn es leicht wäre, würde es jeder tun!

#27



VERLASSE

DEINE

KOMFORT-

ZONEN

MINDSET



#28

Emotionen sind dein stärkster Antrieb

Gute Vorsätze sind zwar sehr lobenswert, aber leider nicht sehr erfolgversprechend, solange nicht eine starke Motivation dahinter steht.

Bevor du also neue Pläne machst, solltest du deine Intentionen checken und dein Endziel auf einer starken Emotion aufbauen

- denn dann kannst du alles schaffen!

FINDE

DEINE

MOTIVATION

MINDSET



#29

Auch dein eigenes Wohl solltest du nicht vernachlässigen.

Körper und Geist arbeiten perfekt zusammen.

Das ist wohl mittlerweile eine unumstrittene Tatsache.

Entsprechend kannst du weder das eine noch das andere auf ein höheres Level bringen, ohne diese Zusammenarbeit von Körper und Geist als eine Einheit anzusehen.

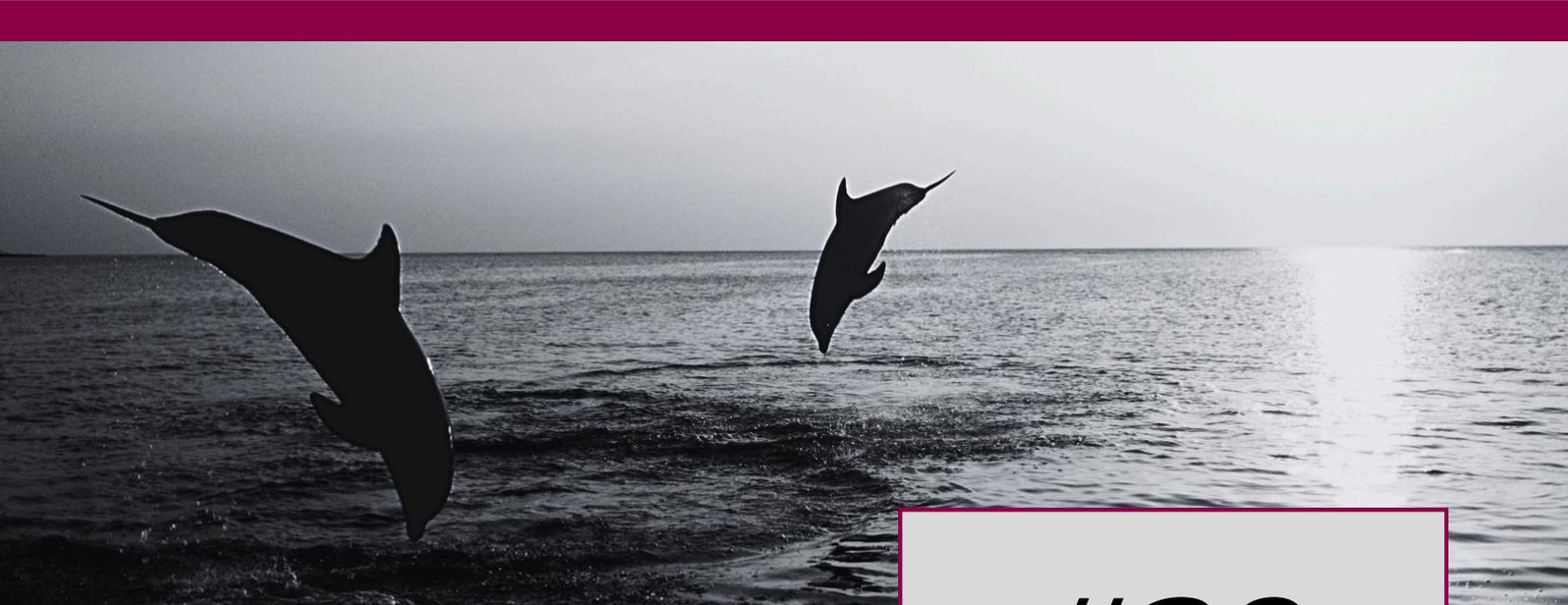
Willst du also intensiv an deinem Mindset arbeiten mit dem Ziel einen wertvollen Beitrag zum Tierwohl zu leisten, darfst du dein eigenes körperliches Wohlergehen nicht auf halbem Weg zurück lassen.

HALTE

DICH

FIT

MINDSET



Müde?
Energielos?
Deine Kreativität lässt gerade zu
wünschen übrig?

Dann bewege dich doch erstmal ein
bisschen. Geh spazieren, treibe ein
bisschen Sport. Oder tanze mal einfach
ein paar Minuten mit lauter Musik wie
eine Verrückte durch deine Wohnung!
Auch eine kurze kalte Dusche erfüllt den
Zweck.
Du wirst sehen, dein physischer Zustand
hat einen enormen Einfluß auf deinen
mentalen Status.

#30

**ACHTE AUF
DEINEN
MENTALEN
ZUSTAND**

MINDSET



#31

Auch auf die Gefahr hin, dass ich dich an diesem Punkt als Leserin verliere...
steh einfach mal für einige Tage, oder besser Wochen, um 5 Uhr morgens auf und folge einer neuen Morgenroutine.
Kümmere dich um dich. Erledige Sachen, für die du Ruhe brauchst.

Du wirst begeistert sein, wie diese kleine Veränderung deinen ganzen Tagesablauf und deine Effektivität positiv beeinflusst.
Auch die Schlummertaste an deinem Wecker zu drücken ist eine Form von Prokrastination!

NUTZE
DIE
POWER-HOUR

MINDSET



#32

Schreibe täglich.

Ein klassisches Tagebuch ist toll aber ein 5-Minute-Journal bringt dir Struktur und ist selbst für Schreibfaule kein Problem. Strukturiere morgens deinen Tag, deine Pläne, deine Ziele, und rufe dir abends ins Gedächtnis, was dir an diesem Tag alles passiert ist, was du erledigt hast, was du kreierte hast, wofür du dankbar bist.

**STARTE EIN
5-MINUTE-
JOURNAL**

MINDSET

Jede lange Reise beginnt mit dem ersten Schritt



#33

Pläne sind toll - Taten sind besser!

Pläne und Strukturen sind natürlich sehr hilfreich und oft unausweichlich.

Allerdings nützen die besten Pläne nichts, wenn sie dann nicht in die Tat umgesetzt werden.

Also - komm ins TUN!

Go for it!

Lege einfach los und mach den ersten Schritt, alles andere wird sich ergeben.

EINFACH

TUN!

BUSINESS-MINDSET



#34

Einer meiner wichtigsten Money-Mindset
Weisheiten für
Unternehmensentscheidungen
ist kurz und knapp:

Investieren - nicht ausgeben!

Auch wenn du momentan noch nicht all
zu viel hast, was du investieren könntest
oder wolltest, investiere in dich. Lerne,
bilde dich, investiere in dein Wissen und
deine Fähigkeiten.

Es kann schon mit solch kleinen Sachen
anfangen, wie z.B. das richtige Fach-
oder Sachbuch zu kaufen, statt eines
Romans.

Trainiere dein Money-Mindset!

**LERNE ENT-
SCHEIDUNGEN
ZU TREFFEN**

BUSINESS-MINDSET



Teile deinen Tag in verschiedene Sequenzen ein.

Da ist natürlich zuerst mal die Arbeit - ob als Angestellte oder als Selbstständige sollte hier keinen Unterschied machen. Die Arbeit hat einen festen zeitlichen Rahmen in deinem Tagesplan. (Keine Sorge - als fortgeschrittene Online-Unternehmerin darfst du mit diesem Zeitrahmen ein bisschen zu Gunsten deiner Freizeit experimentieren. Aber wenn du deine Leidenschaft zum Beruf machst, taucht das Wort "Arbeit" sowieso nicht mehr in deinem Tagesplan auf! :)

Plane außerdem feste Zeiten für Familie, Freunde und andere wichtige Sachen ein, die du ohne Ablenkung genießen kannst.

Und nimm dir Zeit für dich: Kein Business, keine Verpflichtungen - nur DU. Auch wenn es nur täglich die 30 Minuten vor dem Zubettgehen sind.

#35

PLANE

DEINEN

TAG

BUSINESS-MINDSET



#36

Wenn du arbeitest, dann sei fokussiert!
Lasse dich von nichts anderem ablenken.
Wähle deine Arbeitszeit so, dass dir
nichts dazwischen kommen kann und
schalte dein
Handy aus!

Ich weiß, ich sagte es schon . . . aber in
diesem Fall wiederhole ich mich gerne:
Versuch doch mal die Zeit morgens zu
nutzen, zu der alle anderen noch schlafen
!

Mein Tipp ist, den Wecker mal auf 5 Uhr
zu stellen und der Sache eine Chance zu
geben

- es lohnt sich! Wirklich!

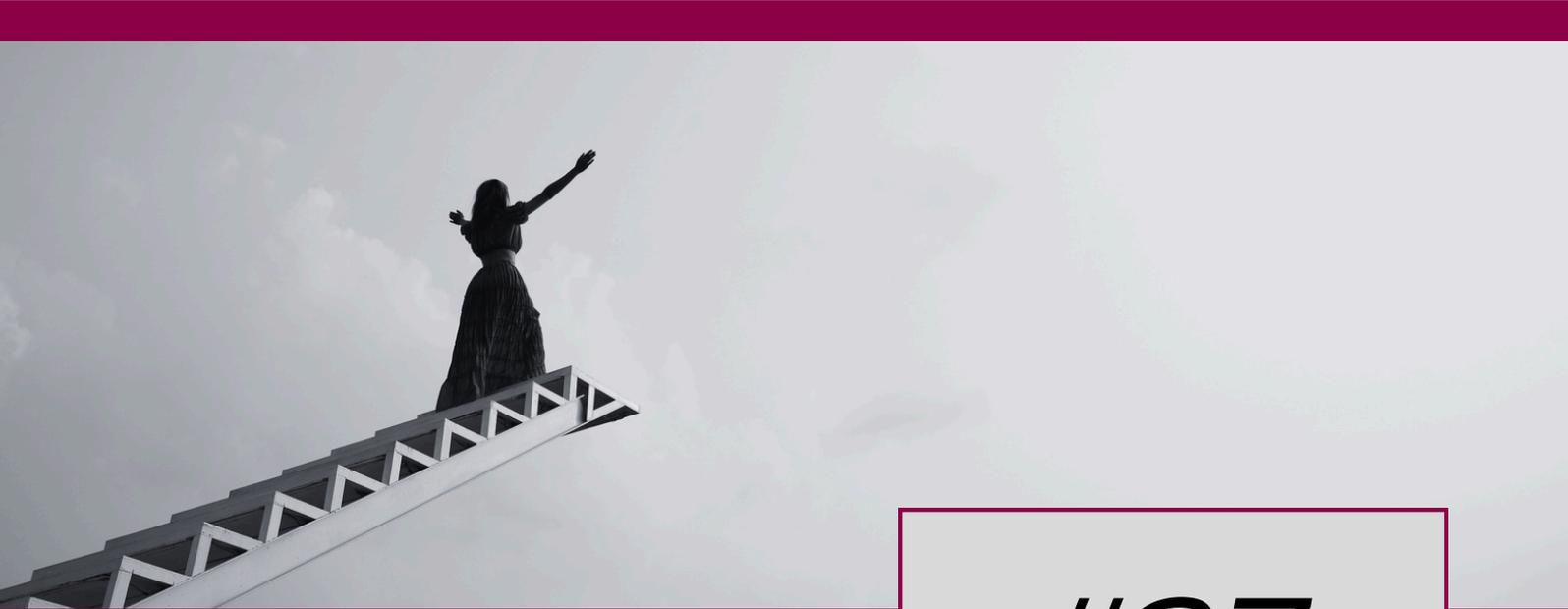
ARBEITE

PROAKTIV

UND

PRODUKTIV

BUSINESS-MINDSET



Stelle sicher, dass du deine Ziele auch in der dir zur Verfügung stehenden Zeit bewältigen kannst.

Deswegen...setze dir lieber kleine Ziele, die du mit Sicherheit schaffen und am Abend abhaken kannst. Es gibt kaum etwas motivierenderes, als am Abend ein Häkchen an deine geplanten Aufgaben zu machen.

Und wenn du in der Zeit mehr schaffst - super. Wenn nicht, hast du trotzdem dein Tagesziel erreicht. Das stärkt die Motivation, denn du siehst schon nach kurzer Zeit die ersten Erfolge!

Das Zauberwort hier ist KONTINUITÄT.

Also gehe lieber täglich kleine Schritte, die dich ans Ziel bringen, als dir zu große Schritte zuzumuten, die du kaum bewältigen kannst. Das führt nur zu Stress, Überforderung und schließlich Stagnation.

#37

SETZE DIR

TÄGLICH

KLEINE

ZIELE

BUSINESS-MINDSET



Sei super spezifisch mit deinen Zielen.
Schreibe z.B. nicht: Heute fange ich an
ein e-book zu schreiben.
Sondern:

**Schritt 1: e-book
Themen recherchieren
und entscheiden**



**Schritt 2: Titel
festlegen**



**Schritt 3: Kapitel
strukturieren, usw.**

Wende diese Technik in jedem Bereich
deines Business an. Das gibt dir eine
ganz genaue Vorstellung von deinen
nächsten Schritten, die du dann der
Reihenfolge nach abarbeiten kannst,
ohne Verwirrung, Chaos und
Zeitverschwendung.

Die Zeit für diese klaren Zielsetzungen
lohnt sich

#38

SETZE

DIR

GLASKLARE

ZIELE

BUSINESS-MINDSET



Plane deinen Online-Arbeitstag nach diesen drei Faktoren und in dieser Reihenfolge:

1

KREIEREN

Kreiere einen Mehrwert für deine Kunden, arbeite an deiner Website, schreibe Texte, usw.

2

KOMMUNIZIERE

Kommuniziere z.B. mit potenziellen Kunden, mit Menschen aus deinem Fachbereich, mit Gleichgesinnten, usw.

3

KONSUMIERE

Konsumiere und lerne mit jeglicher Form von "Lehrmaterial", dass dich voran bringt, Blogs, Seminare, Texte, E-books, Podcasts, usw.

#39

HALTE

DICH

AN

KKK

BUSINESS-MINDSET



Wenn du einmal rausgefunden hast, was für dich funktioniert, bleib konsequent dabei!

Als online-Unternehmerin bist du auf Kontinuität angewiesen. Das ist ein entscheidender Faktor für deinen Erfolg und darf auf keinen Fall unterschätzt werden

1

ZEIT

Finde z.B. heraus, zu welcher Tageszeit du am kreativsten bist und konzentriert und fokussiert arbeiten kannst.

2

ORT

Suche dir deinen für dich perfekten Arbeitsplatz. Auch dieser Punkt, wie unwichtig er dir erscheinen mag, ist nicht zu unterschätzen!

3

MOTIVATION

Finde deine perfekte Motivation, die dich zu jeder Zeit, egal in welchem Zustand du dich gerade befindest, "back on track" bringt.

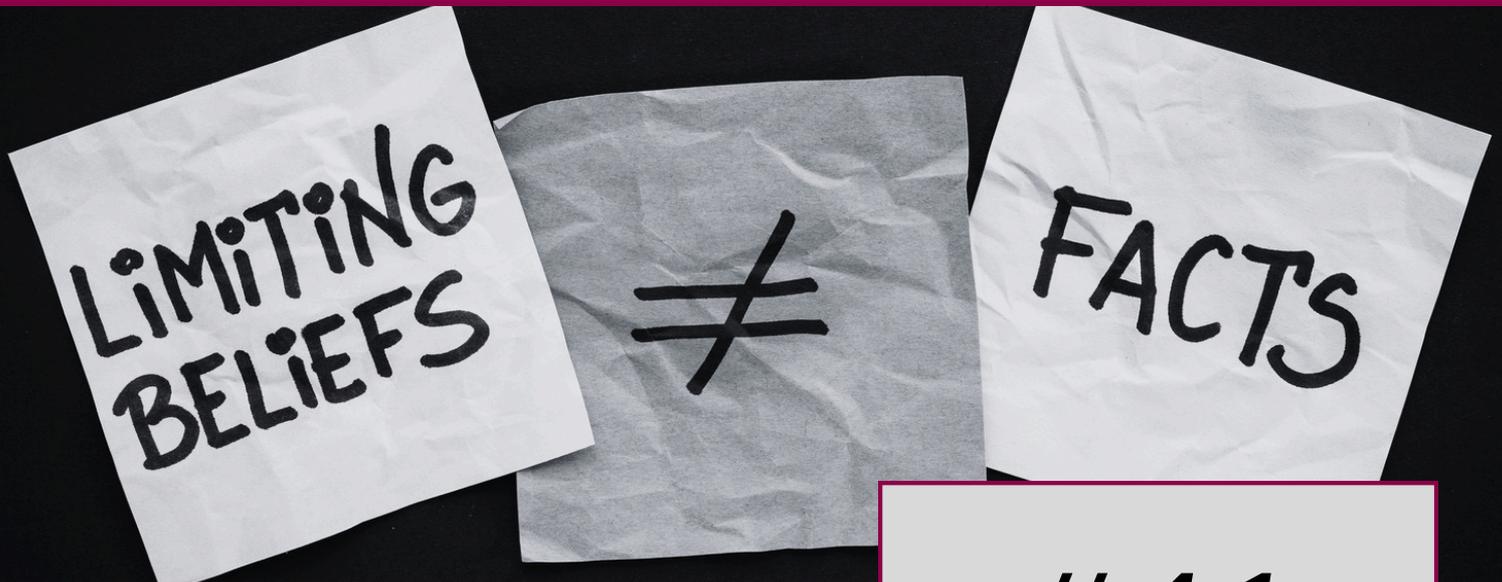
#40

**FÜHRE
POSITIVE
ROUTINEN
EIN**

*„Wir sind das, was wir wiederholt tun.
Vorzüglichkeit ist daher keine Handlung,
sondern eine Gewohnheit.“*

– Aristoteles

BUSINESS-MINDSET



#41

Negative Glaubenssätze halten uns gerne unterbewusst vom Erreichen unsere Ziele ab.

Es sei denn, du kennst den Feind. Nur dann bist du in der Lage ihn auch zu schlagen.

Hast du vielleicht damals von deinen Eltern öfter mal gehört:

"Die Reichen sind alle Verbrecher und Betrüger", oder

"Wer nicht studiert, wird nichts" oder

"die oberen 10.000, zu denen wir nicht gehören..." usw?

Die Glaubenssätze, die dir bereits in deiner Prägungsphase, Kindheit und im Jugendalter mitgegeben wurde, stecken nicht selten so tief im Unterbewusstsein, dass sie als Prokrastination, Selbstsabotage und letztendlich komplette Aufgabe deiner Ziele ans Tageslicht treten - es sei denn, du entlarvst sie und trittst ihnen entgegen!

**ÜBERPRÜFE
DEINE
GLAUBENS-
SÄTZE**

BUSINESS-MINDSET



#42

Die Sache mit dem Geld...

Ein negatives Money-Mindset ist einer der hinderlichsten negativen Glaubenssätze auf dem Weg zum finanziellen Erfolg, dem du ganz besondere Aufmerksamkeit widmen solltest.

???

Glaubst du wirklich, dass du es wert bist mit deiner Leidenschaft viel Geld zu verdienen und ein Leben zu führen, von dem andere träumen, ohne dich täglich dafür krumm zu legen ???

???

Und wenn ja, was willst du mit dem Geld machen? Wofür willst du es überhaupt haben?

???

Oder hast du vielleicht Schulden? Falls ja, wofür? Und wie gehst du damit um?

???

Bist du der Meinung, dass du in deinem momentanen Job wirklich entsprechend deiner wertvollen Lebenszeit ausreichend entlohnt wirst?

**ÜBERPRÜFE
DEINE
EINSTELLUNG
ZU GELD**

BUSINESS-MINDSET



#43

Mache dir bewusst, welche Macht dein Wissen hat!

Und wie einfach es ist, dich damit als Expertein zu positionieren.

Das Internet gehört zu den einflussreichsten Erfindungen der Menschheit. Und worauf beruht es?

Klar, auf Informationen!

Auf Wissen!

Jeder kann ein bereits bestehendes Produkt in seinem Laden verkaufen.

Dazu musst du kein Spezialist sein.

Nur dein spezielles Wissen kombiniert mit deinen individuellen Erfahrungen ergeben in der Summe dein Alleinstellungsmerkmal, das dir den Weg zur erfolgreichen Internet-Unternehmerin um so vieles vereinfacht.

WISSEN

IST

EINE

INVESTITION

— STOP SPENDING
START INVESTING

BUSINESS-MINDSET



#44

Hast du eine negative Assoziation zu deiner Schulzeit?

Ist dir das Lernen schwer gefallen?

Warst du froh, als es endlich vorbei war?

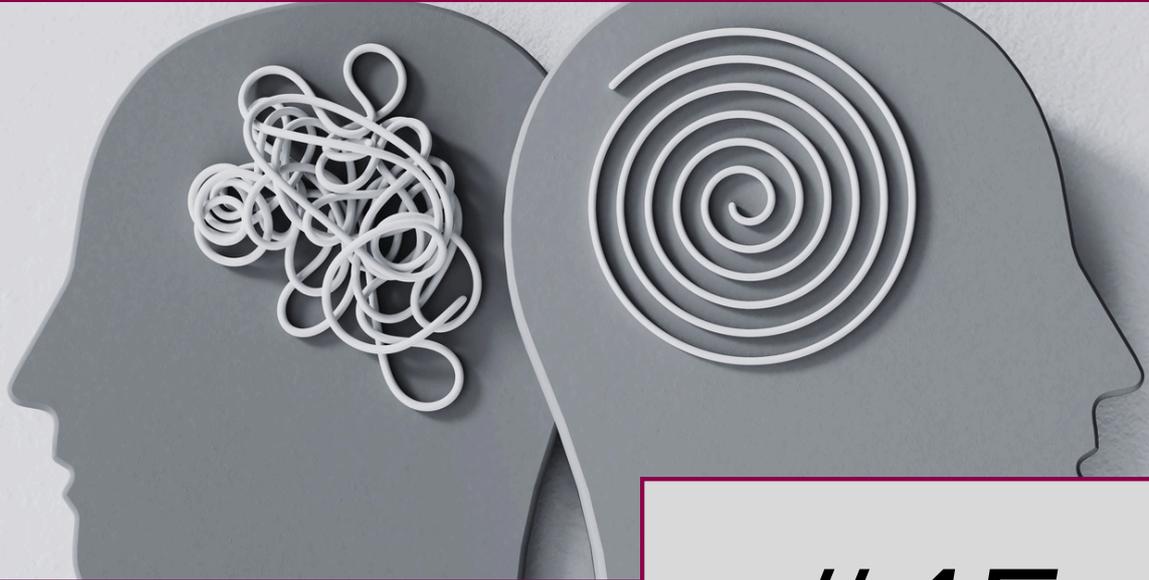
Diese Einstellung solltest du unbedingt überprüfen und dir klar machen, welche unglaublichen Vorteile es für dich mit sich bringt die lebenslange Fähigkeit zum Lernen zu haben.

Auch die Art und Weise, wie jeder einzelne am besten lernt, ist sehr unterschiedlich.

Finde heraus, was dir am meisten liegt.

**ÜBERPRÜFE
DEINE
EINSTELLUNG
ZUM LERNEN**

BUSINESS-MINDSET



#45

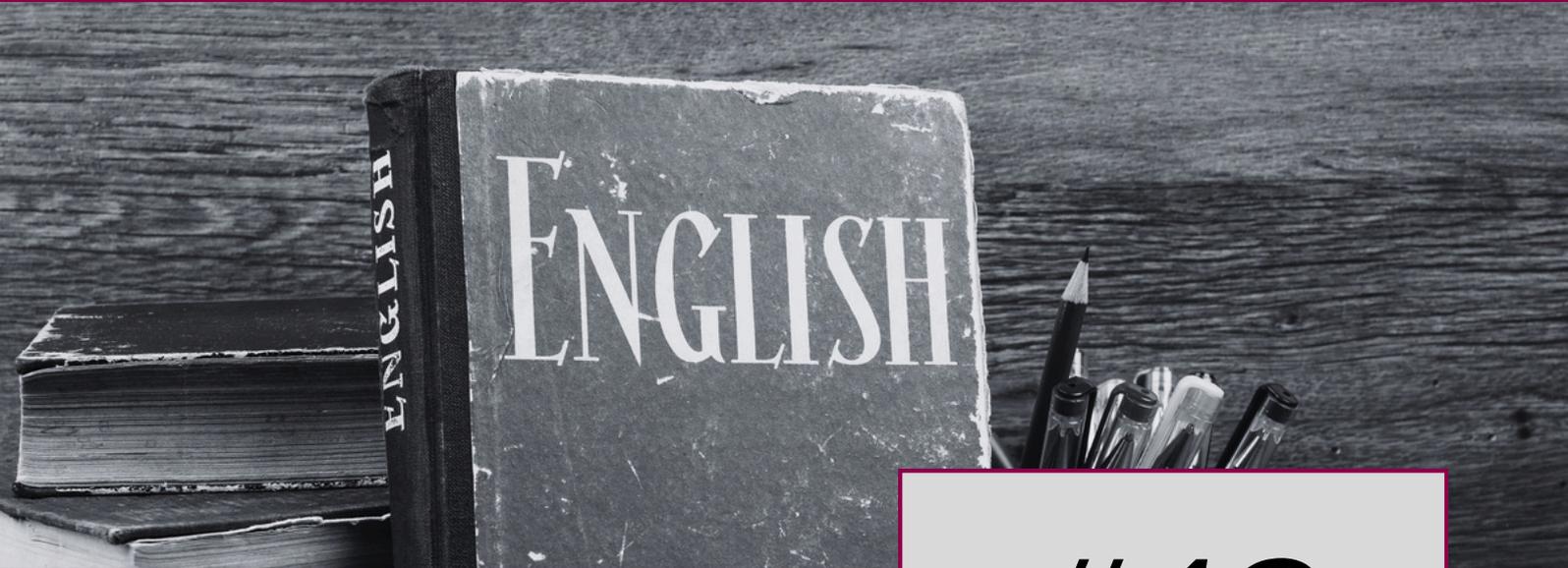
Die Art und Weise, wie jeder einzelne am besten lernt ist sehr unterschiedlich.

Lernst du besser morgens oder abends?
Mit Bildern, Text oder Audio?
Oder mußt du schreiben, um zu behalten?
Welche Themen fallen dir leichter? Was ist nicht so dein Ding, und vor allem, warum eigentlich nicht?

Finde also deinen individuellen Weg.

**TESTE
DEIN
LERN-
VERHALTEN**

BUSINESS-MINDSET



#46

Mehr bleibt dazu eigentlich nicht zu sagen.

Lerne Englisch!

Im Internet ist Englisch eine der wichtigsten Sprachen.

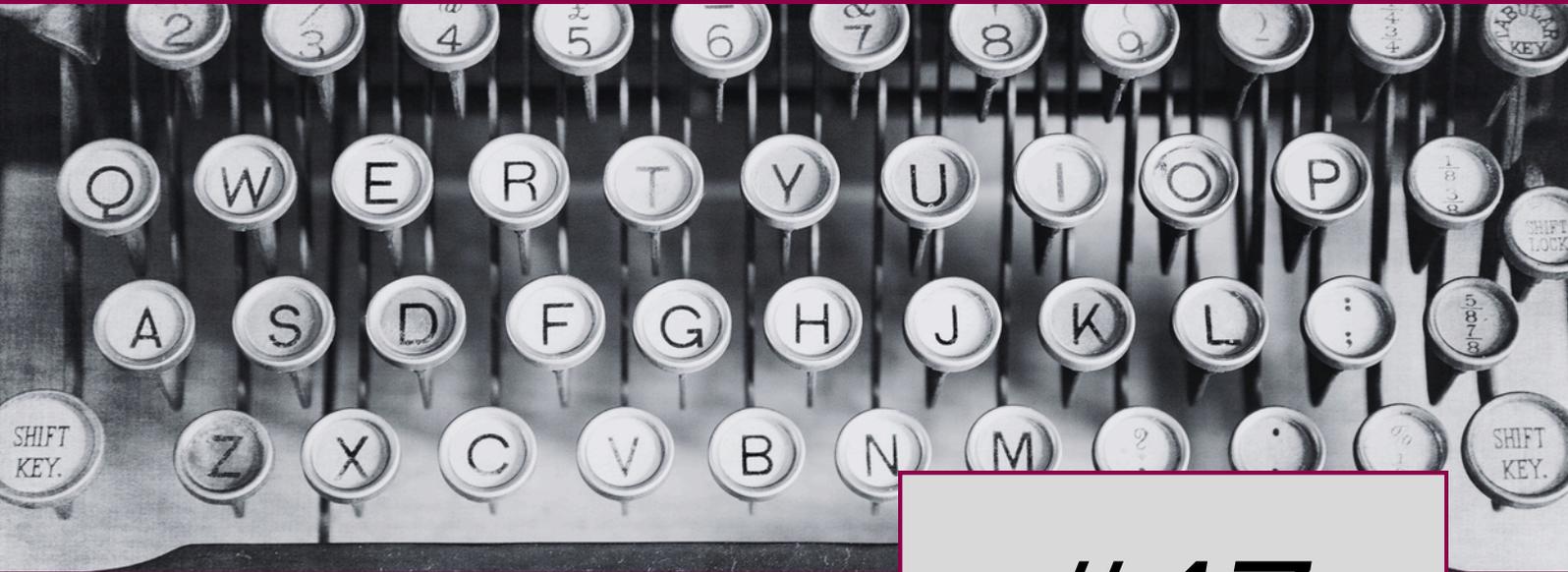
Für unendlich viele gratis Informationen,

unendlich viele Anbieter,

unendlich viele Möglichkeiten.

**LERNE
ENGLISCH**

BUSINESS-MINDSET



#47

Was als Internet-Unternehmerin mit Sicherheit nicht schaden kann, ist tippen zu lernen.

Falls du dich also noch auf dem 2-Finger-Suchsystem-Level befindest - ändere das!

Es gibt viele kostenlose Möglichkeiten, wie du in kurzer Zeit die Grundlagen des Schreibens mit 10 Fingern lernen kannst.

LERNE

TIPPEN

BUSINESS-MINDSET



#48

Egal, wie gut du in deinem Fachgebiet bist, es gibt immer etwas, was man dazu lernen kann.

Erweitere deine Expertise.

Wenn du glaubst in deinem Fachgebiet bereits alles zu wissen, dann lerne alles über deinen perfekten Kunden, über Marketingstrategien, Wordpress, SEO oder Analyse-tools.

Es gibt kein ZUVIEL!

EIGNE DIR

SPEZIAL-

WISSEN

AN

BUSINESS-MINDSET



#49

Wenn du schreiben willst (und das solltest du als Internet-Unternehmerin tun), dann solltest du auch viel lesen.

Denn viel zu lesen, lässt dich besser schreiben.

Das lesen bringt viele Vorteile mit sich, so z.B.

- Lesen erweitert den Wortschatz
- Lesen entspannt und reduziert Stress
- Lesen verbessert dein Gedächtnis

Abgesehen davon, bringt es dir natürlich auch neue Informationen in Form von Sach- und Fachbüchern.

LESEN,

LESEN,

LESEN

BUSINESS-MINDSET



#50

Vergiss Multitasking und konzentriere dich auf nur eine Sache .

Ja, besonders Frauen haben die Fähigkeit mehrere Aufgaben simultan auszuführen, allerdings geht es dabei oft um Sachen, die nicht deine volle Konzentration benötigen, sondern "nur so nebenher" erledigt werden können.

FOKUS

Wenn du an deinem Business arbeitest, vergiss Multitasking und nimm dir einen Punkt auf deiner Liste nach dem andern vor und arbeite nicht "Criss-Cross" sondern richte deinen vollen Fokus zu 100% auf die momentane Aufgabe.

VERGISS

MULTI-

TASKING

BUSINESS



Dein Positionierung ist dein Alleinstellungsmerkmal.

Eins der größten und wichtigsten Themen im Online-Marketing.

Du solltest absolut genügend Zeit und Energie investieren, um dir über deine einzigartige Positionierung super klar zu werden.

Wenn du diesen Schritt positiv abgeschlossen hast, steht dein Business schon fast.

Naja, noch nicht ganz, aber du weißt was ich meine.

Die individuelle Positionierung ist tatsächlich einer der wichtigsten und entscheidendsten Schritte, die du vor dem Startschuss zu absolvieren hast.

#51

FINDE

DEINE

POSITIO-

NIERUNG

BUSINESS



#52

Die genaue Beschreibung deines Traumkunden geht mit deiner Positionierung Hand in Hand.

Für deinen Sales-Funnel ist es extrem wichtig genau zu wissen, wer dein Kunde ist, denn schließlich sind wir auf der Suche nach deinem TRAUMKUNDEN.

Dieser Kunde soll dich finden, ohne dass du viel Zeit und Energie investierst bei der "Auswertung" deiner Kunden. Denn im Endeffekt willst du ja nicht mit jedem arbeiten, sondern nur mit deinem Traumkunden.

BESCHREIBE

DEINEN

AVATAR

BUSINESS



#53

VERSUCHE

NICHT

DEINEN

KUNDEN ZU

ÄNDERN

Bei der Arbeit mit deinem Kunden geht es nicht darum, ihn komplett umzukrempeln - denn das wird nicht funktionieren!

Bevor du dich entscheidest mit einem Kunden zu arbeiten, solltest du dir also sicher sein, dass ihr zueinander passt und dein Kunde auch gute Chancen hat, sein Ziel zu erreichen.

Lehne lieber einen Kunden ab der nicht zu dir passt oder verweise ihn an einen Kollegen, als zu versuchen, das Unmögliche möglich zu machen.

BUSINESS



Sei dir unbedingt deiner Werte bewusst!

In deine Expertise fließen nicht nur deine fachbezogenen Kenntnisse ein, sondern genau so deine Persönlichkeitsmerkmale und deine Erfahrungen in zwischenmenschlichen und fachlichen Bereichen.

Ob sich ein Kunde für dich, statt für einen deiner Kollegen entscheidet, liegt letztendlich auch an deinen persönlichen Eigenschaften.

Vielleicht bist du, im Gegensatz zu deinen sehr fachbezogenen Kollegen, sehr empathisch, geduldig oder spontan. Damit wirst du Kunden anziehen, die genau nach diesen Eigenschaften suchen.

#54

ERARBEITE

DEINE

EXPERTISE

BUSINESS



#55

Was macht deinen Kunden glücklich?
Was erwartet er von dir?
Welche Hilfestellung braucht er, um sein
Ziel zu erreichen?
Und was ist überhaupt sein Ziel?

Der Kundennutzen - das A und O eines
jeden Online-Marketings!
Falls du bereits Erfahrung im
Kundenservice hast, kennst du die
Devise:

Verspreche nie mehr, als du halten
kannst und liefere mehr, als erwartet
wird.
Wenn möglich viel mehr!

BESCHREIBE
DEN
KUNDEN-
NUTZEN

UNDER PROMISE & OVER DELIVER!

BUSINESS



#56

Traue dich gratis Informationen raus zu geben.

Habe keine Angst dadurch Kunden zu verlieren.

Wenn ein Mensch alleine durch deine kostenlosen Infos sein Ziel bereits ohne deine direkte Unterstützung erreichen kann, dann freue dich, dass du helfen konntest und sein nicht ärgerlich, dass dir die Bezahlung entgangen ist. Höchstwahrscheinlich wäre dieser Mensch sowieso nicht dein Kunde geworden.

STIFTE
MEHRWERT!

UNDER PROMISE & OVER DELIVER!

BUSINESS



#57

Werde dir klar darüber, was dein Angebot enthalten soll.

- Soll es einzig und allein aus digitalen Informationen bestehen?
- Oder hilfst du deinem Kunden auch mit seiner Motivation und seinem Mindset?
- Arbeitest du mit anderen Experten zusammen oder komplett alleine?
- Ist es eine 1 zu 1 Betreuung oder schließt du deine Kunden in Gruppen zusammen?
- u.S.W.

DEFINIERE

DEIN

ANGEBOT

BUSINESS



Um deinem potenziellen Kunden helfen zu können, mußt du ihn zuerst als Kunde gewinnen.

Was kannst du ihm also bieten?

Was ist einzigartig und unwiderstehlich an deinem Angebot?

Was unterscheidet dich von deiner Konkurrenz?

Es kann ein einziger Faktor sein, der deinem Kunden wichtig genug erscheint, um die Entscheidung zu treffen mit dir zu arbeiten.

Oder die Kombination aus allen deinen Eigenschaften überzeugt ihn oder sie letztendlich.

Definiere als dein Angebot - inklusive deiner persönlichen Eigenschaften, die deinen zukünftigen Kunden überzeugen könnten.

#58



**WAS MACHT
DEIN ANGEBOT
UNWIDER-
STEHLICH?**

BUSINESS



Ab hier geh's ins Detail!
Wie lieferst du dein Angebot an deine Kunden?
Es kommt nicht nur darauf an, was du lieferst, sondern auch in welcher Form du es deinem Kunden zugänglich machst. Mach dir also Gedanken, wie deine Informationen deinen Kunden am besten erreichen, auf einem Weg, der auch dir liegt und angenehm ist

Podcast?

Lehr-Videos?

Texte?

1 zu 1
Betreuung?

e-Mail
Support?

Mitglieder-
Bereich?

Live-
Calls?

#59

**WIE
LIEFERST DU
DEIN ANGEBOT
AUS?**

BUSINESS



JETZT WIRD'S SPANNEND!

Die Preisgestaltung deines Produktes oder Services kann schon mal eine kleine Herausforderung darstellen.

Erfahrungsgemäß ist das für viele neue Online-Unternehmer*innen ein problematischer Teil der Programmaufstellung.

Nicht selten müssen hier die eigenen Komfortzonen überschritten werden.

Nur soviel vorab:

Entscheidend bei der Preisgestaltung ist nicht dein Arbeitsaufwand, sondern der Kundennutzen!

Und aus Erfahrung kann ich dir sagen: "Falls du neu im Business bist, wird dein erster Gedanke, den du zur Preisgestaltung hast, sehr wahrscheinlich zu günstig sein."

#60



WAS

SOLL'S

DENN

KOSTEN?

BUSINESS



#61

Über die Dauer deiner Leistung stellst du mitunter sicher, dass dein Kunde sein Ziel auch erreicht.

Werde dir bewußt darüber, wie lange ein absoluter Neuling auf deinem Gebiet u.U. braucht, um deine Informationen aufzunehmen, zu verarbeiten und in die Tat umzusetzen und lasse verschiedene Lebenssituationen und zeitliche Einschränkungen deiner Kunden in die Entscheidung über die Dauer deines Produktes mit einfließen.

Respektiere die wertvolle Zeit deiner Kunden!

Ziehe deine Informationen nicht unnötig in die Länge, sondern konzentriere dich auf's Wesentliche.

WIE

LANGE

SOLL ES

DAUERN?

BUSINESS



#62

Was, wenn dein Kunde sein Ziel nicht erreicht?

Eigentlich wollen wir ja nicht negativ denken. Dennoch solltest du eine Art "Notfallplan" zur Hand haben, der auf verschiedene, unvorhersehbare Lebenssituationen deiner Kunden eingeht.

Ein empfehlenswertes Motto ist:

"Solange der Kunde kooperiert, werde ich tun was nötig ist, damit er durch meine Unterstützung sein Ziel erreicht!"

WORST

CASE

SCENARIO

Hoffe auf das Beste, plane für das Schlimmste.

BUSINESS



**WHAT'S
YOUR
BUSINESS
PLAN?**

#63

Dein Businessplan muß keine 10 oder 20 Seiten lang sein.

Er sollte - kurz und knackig - alle wichtigen Aspekte deines Business enthalten, gut strukturiert und übersichtlich sein.

Durch allzu viele neue Informationen ist es leicht den roten Faden zu verlieren. Wir werden auf Umwege geleitet und verlieren den Fokus.

Mit einem übersichtlichen Businessplan hast du jederzeit die Möglichkeit, dir das Wesentliche deines Online-Unternehmens wieder in den Fokus zu rücken. Für Änderungen, Verbesserungen und Anpassungen ist später immer noch Zeit.

**ERSTELLE
EINEN
BUSINESSPLAN**

BUSINESS



brand

#64

Und jetzt der FunPart !

Denn jetzt kommst du ins TUN!
Die ersten wichtigen Planungen sind abgeschlossen und müssen jetzt natürlich umgesetzt werden.
Im allerersten Schritt solltest du dir einen Namen für dein Business überlegen, der leicht zu merken ist und möglichst eine Aussage über dich oder dein Business trifft.
Schwierige Fantasienamen sind hier eher nicht angesagt. Du kannst dein Business auch unter deinem eigenen Namen laufen lassen - alles hat seine Vor- und Nachteile .



**FINDE EINEN
NAMEN
FÜR DEIN
BUSINESS**

BUSINESS

DOMAIN

Jetzt geht's los!

Mit deinem neuen Business-Namen kannst du dir nun einen Webhoster und ein CMS suchen, ein Content-Management-System, und deine Domain registrieren.

Die Auswahl ist groß und auch hier hat alles seine Vor- und Nachteile. Auch falls sich dieser Schritt für dich jetzt sehr kompliziert anhört, keine Sorgen, es ist nicht so schwierig, wie du denkst.

#65

REGISTRIERE

EINE

DOMAIN

BUSINESS



Deine eigene Website ist **DEINE** Internetpräsenz - deine digitale Visitenkarte und **dein eigenes, digitales Ladenlokal**.

Entscheidend bei der Ausführung ist auch hier wieder dein Kunde.

Was will er von dir wissen und wie sieht sein Problem aus?

Auch hier ist der Kundennutzen und die Benutzerfreundlichkeit oberstes Gebot.

Halte deine Website am Anfang noch recht simple. Verbesserungen und Anpassungen können später folgen.

Aber entscheide dich möglichst gleich zu Beginn für einen Stil, deine Farben und Schriftarten.

Keine Angst, du kannst gerade am Anfang auf die unzähligen Vorlagen zurück greifen, in denen du nur noch deine eigenen Texte und Bilder einsetzen musst.

#66

ERSTELLE

EINE

WEBSITE

BUSINESS



#67

Ohne Drittanbieter, z.B. in Form von Plugins und anderen Verbindungen auf deiner Website, also automatisierte Programme, die es jedem, auch ohne technisches Verständnis, möglich machen eine Website zu erstellen, geht heute gar nichts mehr.

Hier ist allerdings in erster Linie die Entscheidung zu treffen, ob du bereit bist die ausgefeilteren aber kostenpflichtigen Pro-Versionen zu kaufen oder lieber erstmal mit geringem Budget auf die kostenlosen Versionen zu setzen.

Ja, es ist durchaus möglich dein Business mit einem super geringen monatlichen Aufwand zu starten - super gering!!!

Nach deinen ersten Einnahmen kannst du dich dann natürlich immer noch für die Profi-Versionen entscheiden.

ENTSCHEIDE

DICH FÜR

DEINE TOOLS

BUSINESS



#68

Sammele über deine Website Menschen, die an deinem Thema interessiert sind. Du kannst diese Menschen z.B. über einen Newsletter oder ein Freebie, ein kleines gratis E-Book oder ähnliche kostenlose Informationen erreichen.

Auf diesem WEg kannst du dir eine E-Mail-Liste mit potentiellen Kunden anlegen, die du jederzeit über neue Angebote und Informationen erreichen kannst.

Auf diesem Weg hast du die Möglichkeit mit diese Menschen eine Verbindung aufzubauen und sie von deinem Weg, ihr Ziel zu erreichen, überzeugen.

SAMMLE
POTENZIELLE
KUNDEN

BUSINESS



#69



**VERBINDE DICH
MIT DEN
SOZIALEN
MEDIEN**

Soziale Medien sind wohl kaum noch weg zu denken aus unserem Alltag.

Obwohl ich im Tipp #20 dazu geraten habe die Zeitkiller, wie soziale Medien, aus deinem Leben zu verbannen, möchte ich dich hier dazu animieren, den Spieß umzudehen. Lass nicht die sozialen Medien dich benutzen, sondern nutze sie zu DEINEM Vorteil.

Auf verschiedenen Plattformen treffen sich verschiedene Arten von Menschen. Finde die Plattformen, die dir liegen und auf denen sich deine Zielgruppe aufhält und nutze diese sozialen Medien, um mit deinen potenziellen Kunden Kontakte aufzubauen und zu pflegen.

BUSINESS



#70

ERSTELLE

EINEN

SALES-

FUNNEL

Ein gut durchdachter Sales Funnel (Verkaufstrichter) sortiert deine Kunden sozusagen vor.

Nicht jeder Mensch, der an deinem Thema interessiert ist, wird auch dein Kunde. Durch deinen Sales Funnel kannst du sicherstellen, dass du deine wertvolle Zeit oder deinen Content nur mit potenziellen Kunden teilst, die auch mit großer Wahrscheinlichkeit zu dir passen.

Der entscheidende Vorteil am Sales Funnel ist, dass deine Kunden dich finden und du nicht den Kunden hinterher laufen mußt!

Die Kunden werden dich kontaktieren, ohne dass du dich übermäßig anbieten und verkaufen mußt - also kein "Klinken putzen" mehr.

BUSINESS



Der automatisierte Prozeß lässt dich dein Geld nicht unbedingt im Schlaf verdienen, nimmt dir aber einen Großteil der Arbeiten ab.

Deine Kunden können deine Produkte aber tatsächlich kaufen, während du schläfst - ist das nicht der Hammer?!?

Das heißt natürlich nicht, dass du keine Arbeit in dein Business mehr investieren mußt!

Aber es heißt, dass du deine Zeit mit den wichtigen Dingen verbringen kannst, nämlich deinen Kunden zu helfen, ihr Ziel zu erreichen, statt neuen Kunden hinterher zu laufen und entmutigende Absagen zu kassieren.

Wenn sich also ein Mensch entscheidet mit dir zu arbeiten - super.

Wenn nicht, brauchst du dir über diesen Menschen absolut keine Gedanken zu machen.

#71



**AUTO-
MATISIERE
DEN
PROZESS**

BUSINESS



Ohne Werbung könntest du eine Pille für Gesundheit, Reichtum und Glück haben, ohne damit auch nur einen Cent zu verdienen.

Wer sollte deine Pille kaufen, wenn niemand davon weiß?

Werbung, in welcher Form auch immer, ist also essentiell für dein Business.

Und auch hier kannst du wieder zwischen dem schnellen aber kostenpflichtigen Weg und dem zeitintensiveren aber kostenlosen Weg wählen.

Nicht zuletzt ist hier auch entscheidend wieviele Kontakte du bereits hast, was dein Angebot kostet, was du bereit bist zu tun, bzw. zu investieren und welches Thema du hast.

Wofür du dich momentan auch entscheidest - nichts ist in Stein gemeißelt!

#72

DEIN

BUSINESS-

BOOSTER

BUSINESS



#73

Es ist nicht ausgeschlossen, dass es anfängliche Schwierigkeiten geben könnte, egal was dir die Internet-Gurus auch versprechen.

Sehe jeden Fehler als eine Möglichkeit zur Verbesserung an. Nur so wirst du lernen und zum Profi werden.

Auch negatives Feedback von Interessierten oder sogar Kunden ist vor allem eins : FEEDBACK!

Wenn du dir dieser Tatsache bewusst bist, kannst du diese Möglichkeit nutzen, noch besser auf deine Kunden einzugehen und dein Angebot noch verbraucherfreundlicher zu gestalten!

Nutze jede Chance zum Wachstum!

FINDE DEN

MUT

FEHLER ZU

MACHEN

BUSINESS



Falls du dich in deinem Angebot für Verkaufsgespräche entschieden hast, sei vorbereitet. Sie sind oft die Schreckgespenster unter neuen Online-Unternehmern.

Auch hier spielt wieder deine innere Einstellung eine große Rolle und kann dir über diese Hemmschwelle hinweg helfen.

Denn dieser Kunde im Verkaufsgespräch hat dich kontaktiert, nicht du ihn. Dafür sorgt dein Sales Funnel. Der User ist also auf der Suche nach Hilfe und du kannst diese Hilfe anbieten.

In erster Linie solltest du dich also als eine Expertin sehen, die Hilfe anbietet und das Problem eines Kunden lösen kann. Und nicht als eine Verkäuferin, die auf der Suche nach dem schnellen Geld ist und um jeden Preis verkaufen will.

Konntest du diesem einen Menschen helfen, ohne etwas verkauft zu haben? Dann sei stolz auf dich!

#74



VERKAUFS- GESPRÄCHE

BUSINESS



Dich als Online-Unternehmerin selbstständig zu machen

IST HARTE ARBEIT!

Besonders wenn das Thema Online-Business neu für dich ist, wirst du in der ersten Zeit viel lernen müssen, Zeit und Energie investieren und Fehler machen. Die gute Nachricht ist:

ES WIRD LEICHTER!

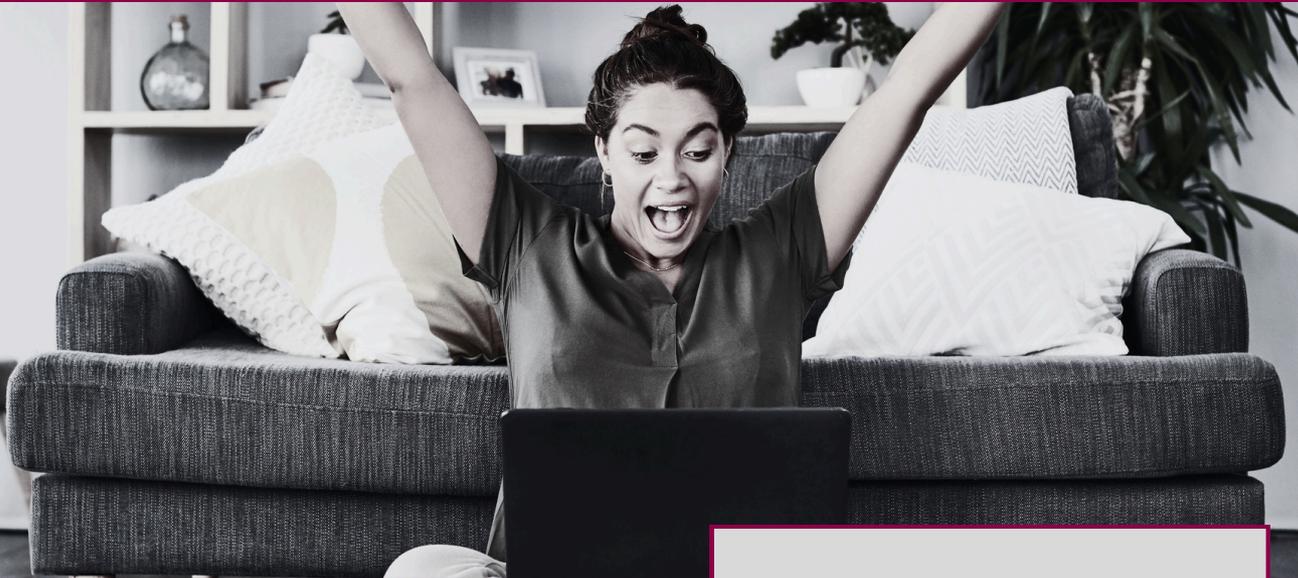
Mit der Zeit wird dir alles super leicht von der Hand gehen und du weißt immer, was genau zu tun ist. Deine Arbeitszeiten verkürzen sich extrem und die Arbeit an deinem eigenen, gewinnbringenden Business macht richtig Spaß - ganz besonders, wenn es darum geht, deine Leidenschaft auszuleben

#75

ARBEITE

HART

BUSINESS



#76

Wenn du mit deinem neuen Business startest, solltest du dir der kleinen Erfolge bewusst sein.

Belohne dich für eine erledigte Aufgabe, die dir besonders schwer gefallen ist, z.B. dass erste mal live vor die Kamera zu treten oder ähnliches.

Es wird viele aufregende erste Male geben, die es wert sind, gefeiert zu werden.

Deswegen ist es umso hilfreicher und schöner eine Gemeinschaft von Gleichgesinnten um sich zu haben, die deine Schwierigkeiten nachvollziehen und deine Erfolge mit dir feiern können.

FEIERE

AUCH

KLEINE

ERFOLGE

BUSINESS



#77

Lass dich nicht entmutigen - auch, wenn nicht alles sofort rund läuft.

Es wird Neider geben, womöglich sogar in deinem direkten Umfeld.

Es wird negative Kommentare geben.

Es kann zu Schwierigkeiten mit der Konkurrenz kommen.

Lass dich auf keinen Fall dazu verleiten, dich auf dieses Level herab zu lassen und mit den gleichen Mitteln zu kämpfen.

Lerne lieber, adäquat auf solche Situationen zu reagieren und deinen Nutzen daraus zu ziehen.

Lerne zu unterscheiden, was als konstruktive Kritik zu werten ist und was von dem Absender einfach nur aus eigenen negativen Motiven an dich adressiert ist.



GIB

NICHT

AUF!

Bevor du gehst



Ich hoffe, ich konnte dir einen Einblick in den spannenden Prozess geben, der dir auf dem Weg in dein neues Leben bevorsteht.

Ich kann mir vorstellen, dass die 77 Tipps, die nur einen Teilaspekt der Entstehung deines neuen Tierhelfer-Business ausmachen, überwältigend klingen - besonders, wenn du neu auf diesem Gebiet bist. Aber lass dich davon nicht abschrecken, wenn du es ernst meinst mit dem Tierschutz!

Vielleicht erwartest du jetzt ein Verkaufsangebot, aber das wird in dieser Form nicht kommen. Stattdessen möchte ich dir ein anderes, wertvolles Angebot machen: Ich möchte dich unterstützen!

BITTE
UNBEDINGT

BIS
ZUM
ENDE
LESEN!

EIN EINMALIGES ANGEBOT

Das mag wie ein Werbe-Slogan klingen, aber es ist mein ehrliches Anliegen. Mein Engagement im Tierschutz ist mein Lebensinhalt, und ich sehe dabei keine Konkurrenz, sondern nur Mitstreiter. Wenn ich dir helfen kann, im Tierschutz etwas zu erreichen, habe auch ich mein Ziel erreicht.

Natürlich muss auch ich mein Geld verdienen, und es wäre großartig, wenn du dich entscheidest, mit mir zu arbeiten. Aber selbst wenn nicht, möchte ich, dass DU im Tierschutz erfolgreich bist.

Deshalb biete ich dir ein kostenloses Strategiegelgespräch an, in dem wir deine individuelle Situation genau analysieren und gemeinsam herausfinden, ob ein Tierhelfer-Business das Richtige für dich ist - ganz ohne Hintergedanken. Du hast nichts zu verlieren, du kannst nur gewinnen.

Wenn du wirklich daran interessiert bist, deine Berufung zum Beruf zu machen, dann vereinbare hier ein kostenloses und unverbindliches Strategiegelgespräch mit mir. Ganz locker, ganz persönlich und ohne Druck. Unser gemeinsames Ziel ist es, unseren Tieren ein artgerechtes und faires Leben zu ermöglichen.

Termin buchen

<https://ProAnimalis.youcanbook.me>

